

200 INSTALACIONES TERMICAS-SOLARES CON APOYO DE GAS PROPANO

Duración: 32 horas

OBJETIVOS

Proporcionar a los técnicos-instaladores de energía solar y a los de gas propano la formación necesaria y suficiente para diseñar, construir y mantener instalaciones de energía solar con apoyo de gas propano, incluidos los equipos de calderas y climatización, considerando el conjunto de factores que intervienen para garantizar un servicio excelente.

Lograr que los técnicos conozcan la normativa en vigor y posean los conocimientos necesarios para realizar su trabajo de acuerdo a la misma.

Concretar las responsabilidades y tareas propias de los técnicos que realizan este tipo de actuaciones.

Proporcionar conocimientos y habilidades que aporten y desarrollen destrezas en los técnicos-instaladores, informando y enseñando a utilizar materiales y equipos de reciente aparición.

Conocer los avances en los aparatos de climatización a gas y otros equipos de consumo para este tipo de instalaciones.

Elevar la seguridad de los usuarios de estas instalaciones.

Informar y sensibilizar en materia medioambiental.

Promover actitudes de orientación al cliente y desarrollar habilidades para la relación con el mismo.

Lograr que al finalizar esta formación el técnico sea capaz de diseñar, construir y mantener instalaciones de energía solar con apoyo de gas propano, incluidos los equipos de calderas y climatización.

CONTENIDOS

MARCO REGLAMENTARIO. CÓDIGO TÉCNICO DE LA CONSTRUCCIÓN Y RITE. ANÁLISIS Y SITUACIÓN ACTUAL DEL MERCADO, AGENTES Y ENTIDADES QUE ACTÚAN EN EL MISMO.

ELEMENTOS DE UNA INSTALACIÓN DE ENERGÍA SOLAR -TÉRMICA CON APOYO DE GAS PROPANO.

TIPOLOGÍA DE INSTALACIONES.

PRINCIPIOS DE DISEÑO DE INSTALACIONES.

Descripción de equipos.

Soluciones verticales/horizontales.

Oferta tecnológica.

CÁLCULO Y DIMENSIONADO DE INSTALACIONES, USO DE CALCULADORES.

TOMA DE DECISIONES SOBRE SOLUCIONES IDÓNEAS.

MATERIALES.

EQUIPOS.

Calderas.

Climatizadores.

Generadores de calor.

Principios de funcionamiento.

PRODUCTOS ACTUALES EN EL MERCADO Y EN DESARROLLO.

DOCUMENTACIÓN Y TRAMITACIONES.

DESARROLLO DE HABILIDADES PARA LA GESTIÓN TÉCNICO -COMERCIAL, LA

ELABORACIÓN DE OFERTAS Y SU PRESENTACIÓN A CLIENTES Y

PRESCRIPTORES.

PROSPECCIÓN DE MERCADOS Y LOCALIZACIÓN DE OPORTUNIDADES DE
NEGOCIO.